



AJINOMOTO VIET NAM

Tuyển dụng Nhân viên bán hàng tại khu vực Thủ Đức Hiring Salesman in Thu Duc.

MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Thực hiện công việc phân phối và trưng bày sản phẩm của công ty Ajinomoto Việt nam tại các cửa hàng thuộc **kênh bán hàng truyền thống (Traditional Trade)** trong khu vực bán hàng được giao và luôn nâng cao hình ảnh thương hiệu của công ty.
- Trong phạm vi khu vực bán hàng được giao:
- Thực hiện việc thăm khách hàng và giới thiệu sản phẩm của công ty Ajinomoto Việt Nam theo lịch trình công tác cơ bản đã được ký duyệt bởi Trưởng Chi Nhánh.
- Thực hiện các công tác bán hàng đã được mô tả trong cẩm nang bán hàng chuẩn của công ty Ajinomoto Việt nam nhằm đạt mục tiêu KPI mỗi ngày.
- Xây dựng và phát triển mối quan hệ bền vững với khách hàng trong các tuyến bán hàng được giao bao gồm những khách hàng hiện hữu và những khách hàng mới bằng hoạt động cơ bản mỗi ngày.
- Giới thiệu và bán các sản phẩm, SKU vào cửa hàng theo đúng yêu cầu của công ty và đảm bảo các sản phẩm của Ajinomoto Việt Nam tại cửa hàng luôn trong tình trạng tốt nhất, sạch sẽ, được chăm sóc trưng bày theo chuẩn FIFO (nhập trước xuất trước, nhập sau, xuất sau).
- Quản lý chặt chẽ tiền bán hàng – máy HT, hàng hóa, hàng khuyến mãi, hóa đơn, báo cáo và các vật dụng bán hàng.
- Thực hiện các công việc phát sinh khác của công ty theo sự chỉ đạo của cấp trên.

Địa chỉ:

-Địa điểm làm việc: Chi nhánh Công ty Ajinomoto Việt Nam tại Tp. Hồ Chí Minh - Sài Gòn 3
Đường 61, Khu Phố 2, Phường Phước Long B, Thành phố Thủ Đức, Tp.HCM

Yêu cầu công việc:

- Nam từ 22~28 tuổi.
- Không yêu cầu kinh nghiệm.
- Đã tốt nghiệp trung cấp/ cao đẳng/ đại học.
- Năng động và nhiệt tình với công việc.
- Giao tiếp tốt, chịu khó, chăm chỉ, trung thực, nhanh nhẹn.
- Có thể đi công tác.

Quyền lợi được hưởng:

- Làm việc từ thứ 2 đến thứ 6;
- Số ngày phép năm tăng theo thâm niên làm việc;
- Bảo hiểm tai nạn 24/24 và theo luật lao động Việt Nam;
- Đóng BHXH 100% ngay từ tháng đầu thử việc;
- Được tham gia các chương trình đào tạo xuyên suốt để nâng cao kỹ năng và kiến thức làm việc;
- Chế độ lương, thưởng và phúc lợi cạnh tranh theo năng lực làm việc.

Cách thức ứng tuyển:

Tiêu đề ghi rõ : Họ tên – Salesman in TPHCM (Thủ Đức) – năm sinh

Gửi hồ sơ ứng tuyển (CV– kèm ảnh cá nhân) qua email:

hr@ajinomoto.com.vn hoặc kim_cd@ajinomoto.com.vn (Ms. Kim)