

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

Vị trí: Nhân viên kinh doanh thẻ tín dụng (Direct Sale) - Dự án BPO x HSBC.

Địa điểm: Tòa nhà Sài Gòn Cửu Long – SGCL Building, đường Điện Biên Phủ, phường 25, quận Bình Thạnh, TPHCM.

Thời gian: Từ Thứ 2 - Thứ 6 (9h-18h).

1. Mô tả công việc: Làm việc qua dự án BPO của Công ty Kết nối nhân tài TalentNet

- Tìm kiếm & hỗ trợ lên hồ sơ mở thẻ tín dụng cho khách hàng cá nhân.
- Chăm sóc các khách hàng cũ và hỗ trợ khách hàng mới cho quá trình mở thẻ tín dụng.
- Tìm leads để mở rộng tệp khách hàng cá nhân.
- Giải đáp thắc mắc và hỗ trợ Khách hàng nếu cần.
- Tư vấn cách sử dụng hệ thống và các hoạt động liên quan đến mở thẻ tín dụng.

2. Yêu cầu công việc:

- Tốt nghiệp Trung cấp trở lên, không yêu cầu kinh nghiệm & Chuyên ngành.
- Ưu tiên ứng viên ham học hỏi và có thái độ cầu tiến.
- Khả năng giao tiếp tốt, lanh lợi và nhiệt tình.
- Không giới hạn độ tuổi & kinh nghiệm làm việc ở các vị trí khác.
- Yêu thích công việc sales, có tinh thần chịu khó di chuyển.

3. Quyền lợi:

- Thu nhập dự kiến trong khoảng 13 triệu/ tháng (không giới hạn). Bao gồm:
 - Lương cơ bản + phụ cấp: 6 triệu
 - Lương doanh số theo bậc dựa trên kinh nghiệm, trao đổi khi phỏng vấn: 3 - 9 triệu/tháng
- Tham gia đầy đủ các chính sách bảo hiểm theo luật lao động sau hai tháng thử việc.
- Được đào tạo & làm việc trong môi trường có mức độ Chuyên nghiệp cao.

4. Liên hệ:

Gửi CV qua email: duong.huynh@ext-talentnet.vn với tiêu đề **NVKD Thẻ tín dụng_Họ và tên**